



## KEY ACCOUNT TIL DET INDUSTRIELLE MARKED

Scagro A/S søger en Key Account til varetagelse af salg af produkter til det industrielle marked.

Brænder du for at skabe gode relationer og er du klar til at gribe og udvikle et marked, er du måske vores nye medarbejder.

Til salg af både agenturprodukter og egne varer søger vi en struktureret og tillidsvækkende key account, som kan holde fokus og støtte dagsordenen.

Vi forventer at du varetager de nuværende kunder, udvikler dem samt udvider kundeforholdet. Salget vil typisk tage form af projektsalg, hvor du skal indgå som en aktiv medspiller i kundernes produktudviklingsafdeling.

Branchekendskab er ikke afgørende, men kan være en fordel. Du vil få grundig oplæring i produktpaletten, dels internt, dels hos leverandører. Derudover vil du blive introduceret til kundeforholdet af vores nuværende key account, som fremover vil koncentrere sig om andre produktgrupper.

### Produkter:

- Duft-essenser til det industrielle marked indenfor personlig pleje, vaskemidler og rengøring.
- Olieabsorbering til industrien.
- Kemiske produkter til industrien.

**Marked:** Danmark og Sverige

Base hos Scagro A/S i Gesten med mulighed for dage på hjemmekontor samt arbejde i marken. Der må påregnes et overskueligt antal rejsedage.

### Arbejdsopgaver:

- Inspirere og supportere produktudviklere i branchen
- Følge projekter til dørs
- Opsøge nye forretningsmuligheder

### Kvalifikationer:

- Erfaring med udførende salg
- Struktureret og initiativrig
- Engelsk i skrift og tale
- Trives i et lille firma, hvor alle kender hinanden og tonen er uformel

### Vi tilbyder:

- Produktoplæring
- Introduktion i branchen
- Mulighed for udvikling
- Løn efter kvalifikationer

Ansøgning og CV sendes til [goh@scagro.dk](mailto:goh@scagro.dk)  
senest 28. september 2015.  
Ansøgning mærkes "Key Account".

